



Als Pionier der Zeitschaltechnik und Temperaturregung pflegt Grässlin langjährige Partnerschaften mit weltweit führenden Herstellern der Heizungs- & Elektroindustrie. Nur mit motivierten und qualifizierten Mitarbeitenden können wir unsere über 60 Jahre währende Tradition in eine Zukunft als erfolgreiches, weltweit agierendes Unternehmen führen. Den Menschen stellen wir hierbei als attraktiver Arbeitgeber in den Mittelpunkt.

Sollten Sie Können, Einsatzbereitschaft und Loyalität mitbringen, sind Sie bei der Grässlin Zeitschaltechnik GmbH genau richtig.

Vertriebsleiter:in (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

- ▶ Strategischer und ganzheitlicher Aufbau aller Vertriebskanäle
- ▶ Führung des Vertriebsteams
- ▶ Verantwortlich für alle Vertriebsthemen
- ▶ Aufbau und Betreuung der relevanten Zielgruppen Inland, Export
- ▶ Umsatz- und ergebnisverantwortlich für den Vertrieb
- ▶ Vertragswesen mit Kunden
- ▶ Steuerung von Marketingaufgaben und -aktivitäten

Ihr Profil:

- ▶ Studium der Informatik, der Elektrotechnik oder vergleichbare Ausbildung mit langjähriger Erfahrung im technischen Vertrieb von erklärungsbedürftigen Lösungen
- ▶ Unternehmerisches Denken und Handeln
- ▶ Führungserfahrung und Marketingaffinität
- ▶ Gestaltungswille und Abschlusssicherheit auf allen Entscheidungs-Ebenen potenzieller Zielgruppen
- ▶ Hohe Einsatz- und Reisebereitschaft
- ▶ Teamfähigkeit und Organisationstalent
- ▶ Strukturierte und analytische Vorgehensweise
- ▶ Schnelles Erfassen von komplexen Zusammenhängen

Können Sie sich für diese anspruchsvolle und vielseitige Aufgabe begeistern?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Senden Sie diese bitte an sabine.weissbrodt@graesslin.de